Werkstudent (m/w/d) Sales bei ANIMUS – Immobilien & Quartiersentwicklung

ANIMUS

ANIMUS ist ein innovatives Unternehmen, das sich auf die Entwicklung und Beratung rund um Quartiersentwicklungen und unsere eigens entwickelte Quartiersapp spezialisiert. Unsere Zielgruppe umfasst Projektentwickler und Bestandshalter in der DACH-Region, insbesondere im Bereich von großen Projekten ab 200 Wohneinheiten sowie Wohnungsgenossenschaften. Wenn du Lust auf eine spannende Herausforderung in einem wachsenden Markt hast und mehr über den Immobiliensektor sowie Sales lernen möchtest, dann bist du bei uns genau richtig!

Zur Verstärkung unseres Teams in Düsseldorf suchen wir einen

Werkstudent (m/w/d) Sales

Deine Aufgaben

- Unterstützung bei der Lead-Generierung und Qualifizierung potenzieller Geschäftskunden
- Nachverfolgung von Anfragen (per E-Mail, Telefon oder LinkedIn), Vorbereitung von Angeboten und Follow-ups
- Durchführung von Markt- und Konkurrenzanalysen
- Pflege des CRM-Systems und Erstellung von Sales-Reports
- Mitwirkung bei Verkaufsaktionen, Kampagnen und der Erstellung von Marketingmaterialien

Das bringst Du mit

- Interesse an Sales und Immobilien, insbesondere im Bereich der Quartiersentwicklung
- Erste Erfahrungen im Bereich B2B Sales sind von Vorteil, aber kein Muss
- Du arbeitest gerne mit Daten und hast Spaß an Marktforschung
- Du bist kommunikativ und hast Freude an der Arbeit im Team

- Gute Kenntnisse in MS Office und idealerweise erste Erfahrungen mit CRM-Systemen (z.B. Salesforce, HubSpot)

Unser Angebot an Dich

- Eine wertvolle Lernerfahrung und einen tiefen Einblick in den Immobiliensektor und den B2B Sales-Bereich
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Marketing- und Beratungsteam
- Eine tolle Arbeitsatmosphäre und ein cooles Office in bester Lage in Düsseldorf
- Eine Arbeitskultur, in der Du dich wohlfühlen und weiterentwickeln kannst
- Die Möglichkeit, viel mitzugestalten und mit wachsender Erfahrung mehr Verantwortung zu übernehmen

Werde Teil unseres Teams und unterstütze uns bei der Lead-Generierung und dem Verkauf unseres Beratungsangebots für Quartiersentwicklungen und der Quartiers-App.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung

Bitte sende uns Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung per E-Mail an: bewerbung@animus.de.

Kontakt

Animus GmbH

Schinkelstraße 29,

40211 Düsseldorf

Tel.: 0152 264 28 551

www.animus.de